



Solució ERP amb mòdul TPV i mòdul e-commerce (venda electrònica per internet)

L'empresa:

AMR és una empresa dedicada a la venda d'accessoris i equipament de moto.

Actualment compte amb 3 botigues a Andorra la Vella i al Pas de la Casa.

www.automotoracing.es

Implantació d'una solució ERP per la gestió integral de l'empresa amb mòduls específics per a la venda al detall (mòdul G2-TPV) i integració amb la venda electrònica a través d'internet.

Necessitats que AMR va plantejar:

1. Un sistema de gestió integral per donar servei a totes les àrees funcionals de l'empresa (compres, vendes detall (tpv), vendes al major, estocs, facturació, comptabilitat, ..) per tal de facilitar la gestió global amb un únic sistema informàtic.
2. El sistema s'havia d'integrar amb la venda electrònica a través d'internet, de tal manera que qualsevol actualització en les referències d'articles, preus, estocs,... efectuada amb el software ERP quedés reflectida automàticament a la web i viceversa.
3. El sistema havia de contemplar les particularitats de la venda al detall mitjançant terminals punt de venda (tpv): cobraments en metàl·lic, amb targeta, vendes apartades, descomptes vip, arquejos de caixa per cada punt de venda, etc...
4. Etiquetatge dels articles (codi barres i preus) en el mateix magatzem mitjançant terminals portàtils amb etiquetador, així com poder fer inventari permanent del magatzem ràpid i segur. Els dos processos havien d'estar integrats a temps real amb el



Declaracions de la gerent de AMR

"...amb aquesta solució hem agilitzat molt la venda directa de taulell, mostrant-se com un sistema molt ràpid, àgil i eficaç així com la venda per internet, dons el portal està actualitzat de forma totalment 'on-line'. A la vegada, tot integrat amb el mateix software gestionem de forma eficaç la venda al major, les compres, els estocs, la gestió de preus, descomptes i promocions... També és molt fàcil i ràpid extreure informes i/o llistats de tot tipus: vendes efectuades per caixa, per venedor, per dates, per articles, sobre compres, estocs, ... "

BENEFICIS

1. Al estar integrades totes les àrees funcionals de l'empresa en un sistema de gestió integral, s'agilitza tot el funcionament de l'empresa, es genera informació de qualitat i en temps real que facilita qualsevol presa de decisions.
2. En la venda de detall (tpv) s'ha guanyat en agilitat en fer qualsevol operació (venda, abonaments, cobraments), així com ràpides i fiables al fer els arquejos de caixa a final de dia.
3. Agilitat i ràpides en l'etiquetatge dels articles (codi barres i preus) en el mateix magatzem i a temps real.
4. Estoc del magatzem i botigues fiable i a temps real.
5. Integració gràcies al mòdul g2-ecommerce amb el sistema de vendes electròniques a través d'internet. Des del software ERP, al donar d'alta una nova referència d'article, canviar tarifes, descomptes, actualització de l'estoc per haver efectuat vendes en taulell,... s'actualitza automàticament el portal web i viceversa. Aquesta integració ha optimitzat temps i ha minimitzat els errors a 0 en la gestió de la web, procés que anteriorment es feia de forma manual.

G2-Software, fundada l'any 1993 per professionals amb anys d'experiència en el camp del software i dels sistemes informàtics, desenvolupa la seva activitat en el sector de les tecnologies de la informació. Dins d'aquest sector, G2-Software està especialitzada en el desenvolupament de software empresarial.

El nostre únic objectiu és donar el millor servei i oferir la màxima qualitat en els nostres productes, per tal de satisfer de la millor manera als nostres clients.

G2-TIRIS
Solució per a la gestió i
planificació de recursos
empresarials (ERP)

c/Alcalde Armengou, 53
08242 Manresa
Tel. (+34)938770846
Fax.(+34)938772015

Email: g2soft@g2soft.com
www.g2soft.com